

Intitulé du poste/ mission : Commercial**Secteur d'activité de la structure** : Distribution pharmaceutique
et produits de santé (MASENZ Group).**Durée** : 8 semaines**Date de début/ période** : À convenir avec le candidat.**Lieu de la mission** : 100% présentiel (Barcelone)**Gratification/Rémunération** : Stage non rémunéré**Conditions particulières (déplacements, télétravail, avantages en nature, horaires décalées...)** :
Horaires adaptables selon les disponibilités du stagiaire.**Informations sur la structure :**

MASENZ Group est une entreprise spécialisée dans la distribution internationale de produits pharmaceutiques, parapharmaceutiques et dispositifs médicaux. Plus d'informations :
<https://masenz.com/>

Missions et tâches :

- Participation au développement des activités du service.
- Analyse, organisation et suivi des opérations selon la spécialité.
- Contribution aux projets internes et amélioration des processus.
- Travail en collaboration avec les équipes MASENZ.

Profil recherché (savoirs/savoir-faire/savoir-être) :

Profil commerce

Niveau de formation attendu (Licence/Master...) :

BUT / Licence / Master

Comment candidater ?1 / Envoyer votre CV à l'adresse : sipe@univ-perp.fr

En précisant l'intitulé des offres qui vous intéressent

2 / Une conseillère prendra rapidement contact avec vous pour :

- ✓ Valider votre CV
- ✓ Vous inscrire sur un créneau de RDV