

Intitulé du poste/ mission : Sales Development Representative**Secteur d'activité de la structure** : Agriculture / Logiciel Saas**Durée** : 4 à 6 mois **Date de début / période** : à partir du 5 janvier 2025**Lieu de la mission** : Barcelone ou Céret**Gratification/Rémunération** : fixe : 4,35€/heure | variable : 15€ par comptes**Informations sur la structure :**

Kuupanda est une jeune société qui édite un logiciel « saas » pour aider les agriculteurs en circuits courts à gérer leurs ventes. Nous les accompagnons dans la digitalisation de leur activité commerciale.

Missions et tâches :

Actuellement en pleine phase de développement commercial, Kuupanda recherche un·e Animateur·rice commercial·e afin d'aider l'équipe actuelle à atteindre ses objectifs de vente en accélérant les prises de RDV démos avec les leads qualifiés et en maximisant la conversion lors de ces rendez-vous. En étroite collaboration avec les cofondateurs, tes missions principales seront :

- Assurer la prospection commerciale auprès des leads qualifiés.
- Démarcher les producteurs·rices par téléphone et mail, et booker des démos.
- Optimiser les process et les outils SDR déjà en place pour améliorer notre taux de transformation.
- Poncer toute la puissance du CRM Hubspot et aider à atteindre les objectifs collectifs.
- Assurer régulièrement une veille concurrentielle / technologique.

Profil recherché (savoirs/savoir-faire/savoir-être) :

Nous recherchons une personne qui croit en notre mission et en la nécessité de reconnecter agriculteurs et consommateurs. Prêt(e) à travailler dans un environnement startup, tu coches les cases suivantes :

- Instinct de chasseur, tu n'as pas peur de décrocher ton téléphone pour convertir tes prospects.
- Tu es à l'aise à l'oral et tu t'exprimes d'une manière claire et concise.
- Tu es autonome et proactif·ve dans la conduite de tes missions et tu es un excellent team player.
- Tu es super bien organisé·e et rigoureux·se.
- Tu es sensible au monde agricole et à ses enjeux
- **Très bon niveau de français**

Niveau de formation attendu (Licence/Master...) :

Bac + 2 minimum.

Comment candidater ?

1 / Envoyer votre CV à l'adresse : sipe@univ-perp.fr

En précisant l'intitulé des offres qui vous intéressent

2 / Une conseillère prendra rapidement contact avec vous pour :

- ✓ Valider votre CV
- ✓ Vous inscrire sur un créneau de RDV